



INSCAE

VENTE ET GESTION DES FORCES DE VENTE

Aucune description

Niveau : Avancée

Prix : à partir de 0,00 Ar HT

Durée : 5 jours | 30 heures

Place : personnes

Sessions

Objectifs de cette formation

- Permettre aux participants de gérer efficacement le réseau de relations que l'entreprise entretient avec ses clients
- De maîtriser les techniques de base lui assurant une bonne démarche dans l'action marketing.

Programmes de cette formation

- - VENTE ET GESTION DES FORCES DE VENTE

THÈME 1 : ADMINISTRATION DE LA VENTE

THÈME 2 : L'ART DE VENDRE

THÈME 3 : LES OUTILS DE LA VENTE ET LA NÉGOCIATION COMMERCIALE