



ACTA PARTNERS

COMMERCIALISATION DYNAMIQUE

Aucune description

Niveau : Avancée

Prix : à partir de 275 000,00 Ar HT

Durée : 5 jours | 120 heures

Place : 10 à 20 personnes

Sessions

Objectifs de cette formation

- Maîtriser les bases de la vente et préparer un salon

Programmes de cette formation

- - COMMERCIALISATION DYNAMIQUE

1. **Maîtriser les bases de la vente**
2. Connaître les étapes d'un entretien de vente
3. Maîtriser la phase de découverte
4. Savoir se présenter et présenter son entreprise
5. Développer une argumentation efficace
6. Vendre son prix
7. Conclure une vente
8. Fidéliser un client